

TOASO	
Tavsiye	AL
Son Fiyat:	317,00
Hedef Fiyat:	479,00
Getiri Potansiyeli:	51,1%
Piy. Değeri:	158.500
Firma Değeri:	206.716
Halka Açıklık Oranı:	24,1%
HAPD:	38.211,6
Yıllık Ort. Hacim:	1.250,8

Hisse Perf.	Ay	6 Ay	Yıl
TL	11,3%	49,9%	37,2%
USD	9,7%	39,7%	30,1%
Relatif	3,5%	4,7%	2,1%

2026 yılının ilk çeyreğinde otomotiv sektörü; iç pazarda talep normalleşmesi, fiyat rekabeti ve yüksek finansman maliyetlerinin etkisiyle zorlu bir görünüm sergilerken, Tofaş Stellantis Türkiye birleşmesinin katkısıyla güçlü operasyonel performans ortaya koymuştur. Şirket, geniş ürün portföyü, hafif ticari araç segmentindeki güçlü konumu ve artan satış hacimleri sayesinde sektörde pozitif ayrılmıştır.

Tofaş; binek araç ve hafif ticari araç üretimi, distribütörlük faaliyetleri, ihracat operasyonları ve tüketici finansmanı alanlarında faaliyet göstermekte olup, Stellantis markalarının entegrasyonu sonrası Türkiye otomotiv pazarındaki konumunu güçlendirmiştir. Şirket; Fiat, Peugeot, Citroën, Opel ve Jeep markalarını kapsayan geniş ürün gamı sayesinde yurtiçi pazarda ve ihracat tarafında güçlü satış performansı sergilemektedir.

2026 yılının ilk çeyreğinde şirketin hasılatı yıllık bazda %200 artışla 95,1 milyar TL seviyesine yükselirken, toplam satış hacmi %183 artışla 93.255 adet olarak gerçekleşmiştir. Yurtiçi satış hacimleri %189 artışla 76.789 adede ulaşırken, ihracat hacmi ise %155 artışla 16.466 adet seviyesinde gerçekleşmiştir. Özellikle hafif ticari araç segmentindeki güçlü performans ve ölçek ekonomisinin katkısı operasyonel kârlılığı destekleyen temel unsurlar olmuştur.

Yatırımcı açısından temel hikâye; Stellantis entegrasyonu sonrası artan pazar payı, ihracat büyümesi, K0-K9 projeleriyle desteklenen üretim kapasitesi ve hafif ticari araç segmentindeki güçlü konumdur. TOASO için 479 TL seviyesindeki hedef fiyatımızı ve ALIM yönündeki önerimizi koruyoruz.



Mali Performans	2026/03	2025/03	Değişim
Net Satışlar [mn TL]	95.110	31.675	200,3%
Brüt Kar [mn TL]	7.132	1.961	263,7%
Brüt Kar Marjı	7,5%	6,2%	21,1%
FAVÖK [mn TL]	2.556	984	159,8%
FAVÖK Marjı	2,7%	3,1%	-13,5%
Net Kar [mn TL]	2.989	-184	NA
Net Kar Marjı	3,1%	-0,6%	NA
Özsermaye [mn TL]	58.965	44.955	31,2%
Aktifler [mn TL]	200.817	104.604	92,0%
ROE*	22,2%	6,9%	
ROA*	7,5%	2,8%	

*Oranlar yıllık olarak verilmiştir.

Stellantis Entegrasyonu ve Güçlenen Satış Hacmi

2026 Yılı İlk Çeyrek Görünüm

2026 yılının ilk çeyreğinde Tofaş'ın konsolide hasılatı geçen yılın aynı dönemine göre %200 artışla 95,1 milyar TL seviyesine yükselmiştir. Toplam satış gelirleri içerisinde 79,3 milyar TL yurtiçi satışlar, 15,1 milyar TL ise yurtdışı satışlardan oluşmuştur. Stellantis Türkiye birleşmesinin katkısıyla özellikle yurtiçi satış hacimlerindeki güçlü büyüme şirketin operasyonel performansını destekleyen temel unsur olmuştur. İç pazarda süregelen fiyat rekabeti ve talep normalleşmesine rağmen, artan hafif ticari araç satışları ve genişleyen ürün portföyü satış hacimleri üzerinde olumlu etkide bulunmuştur.

Şirketin toplam satış hacmi yıllık bazda %183 artışla 93.255 adet seviyesine ulaşırken, yurtiçi satış hacimleri %189 artışla 76.789 adet olarak gerçekleşmiştir. İhracat hacmi ise K0 modelinin yeni versiyonlarının katkısıyla %155 artış göstererek 16.466 adet seviyesine yükselmiştir. Özellikle hafif ticari araç segmentindeki güçlü büyüme şirketin toplam satış performansını destekleyen ana unsur olmuştur.

Şirketin brüt kârı yıllık bazda %264 artışla 7,1 milyar TL seviyesine yükselirken, brüt kâr marjı %7,5 olarak gerçekleşmiştir. Ürün miksindeki iyileşme, ölçek ekonomisinin katkısı ve operasyonel verimlilikteki toparlanma kârlılık görünümünü desteklemiştir. Bununla birlikte personel, garanti, nakliye ve pazarlama giderlerindeki artış faaliyet giderleri üzerinde baskı oluşturmaya devam etmiştir.

FAVÖK yıllık bazda %160 artışla 2,6 milyar TL seviyesine ulaşırken, FAVÖK marjı %2,7 olarak gerçekleşmiştir. Geçen yılın aynı döneminde negatif bölgede bulunan vergi öncesi kâr ise 1Ç26 döneminde 3,3 milyar TL seviyesine yükselmiştir. Operasyonel taraftaki toparlanma, finansman gelirleri ve parasal pozisyon kazancı net kârlılığı destekleyen temel unsurlar arasında yer almıştır. Enflasyon muhasebesi kaynaklı net parasal pozisyon kazancı da dönem kârlılığı üzerinde destekleyici etki yaratmıştır.

Bilanço tarafında toplam varlıklar 200,8 milyar TL seviyesine ulaşırken, toplam özkaynaklar 59,0 milyar TL olarak gerçekleşmiştir. Şirketin net borç pozisyonu yaklaşık 48,4 milyar TL seviyesinde gerçekleşirken, stoklar ise artan satış hacimleri ve operasyonel büyümenin etkisiyle 33,2 milyar TL seviyesine yükselmiştir. Tofaş'ın güçlü pazar payı, devam eden yatırımları ve Stellantis entegrasyonu sonrası artan operasyonel ölçeği şirketin uzun vadeli büyüme görünümünü desteklemeye devam etmektedir.

Güçlenen Distribütörlük Yapısı ve Çeşitlenen Ürün Portföyü

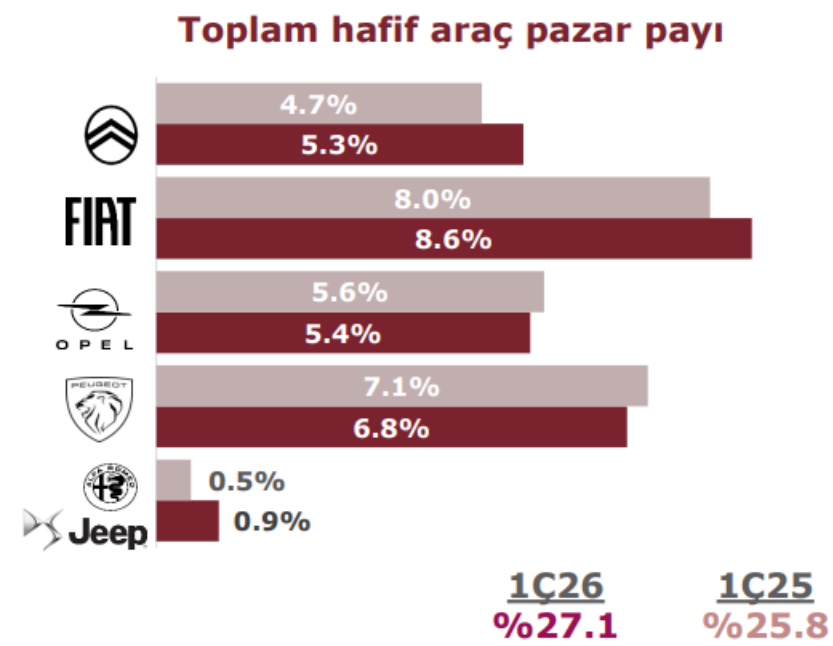
Şirketin faaliyetleri; binek araç ve hafif ticari araç üretimi, distribütörlük faaliyetleri, ihracat operasyonları ve tüketici finansmanı hizmetlerini kapsayan geniş bir iş modeli üzerine kuruludur. Stellantis Türkiye birleşmesi sonrası Fiat, Peugeot, Citroën, Opel, Jeep ve DS markalarının şirket bünyesine dahil edilmesiyle birlikte Tofaş'ın operasyonel ölçeği ve ürün çeşitliliği önemli ölçüde artmıştır. Bu yapı, şirketin hem iç pazarda hem de ihracat tarafında daha güçlü konumlanmasını desteklemektedir.

Şirketin Türkiye genelinde yaygın bayi ve satış ağı bulunmakta olup, geniş ürün gamı sayesinde farklı müşteri segmentlerine erişim sağlanmaktadır. Hafif ticari araç segmentindeki güçlü konumu, şirketin değişen talep dinamiklerine daha hızlı adapte olmasını desteklerken, özellikle K0 platformundaki yeni versiyonların katkısı satış hacimleri üzerinde belirleyici olmuştur.

2026 yılının ilk çeyreğinde şirket toplam 95,1 milyar TL hasılat elde etmiş olup, bunun 79,3 milyar TL'si yurtiçi satışlardan, 15,1 milyar TL'si ise yurtdışı satışlardan oluşmuştur. Şirketin toplam satış hacmi 93.255 adet olarak gerçekleşirken, yurtiçi satış hacimleri %189 artışla 76.789 adede, ihracat hacimleri ise %155 artışla 16.466 adede ulaşmıştır. Bu görünüm, Stellantis birleşmesi sonrası artan operasyonel ölçeğin finansallara güçlü şekilde yansımaya devam ettiğini göstermektedir.

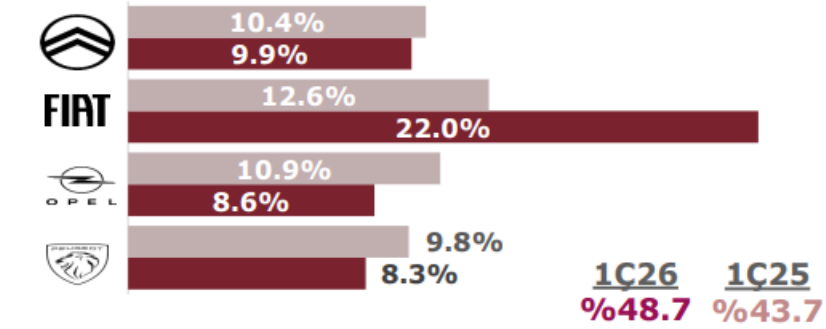
TOFAŞ YURTIÇİ SATIŞ PERFORMANSI

Marka bazında pazar payı

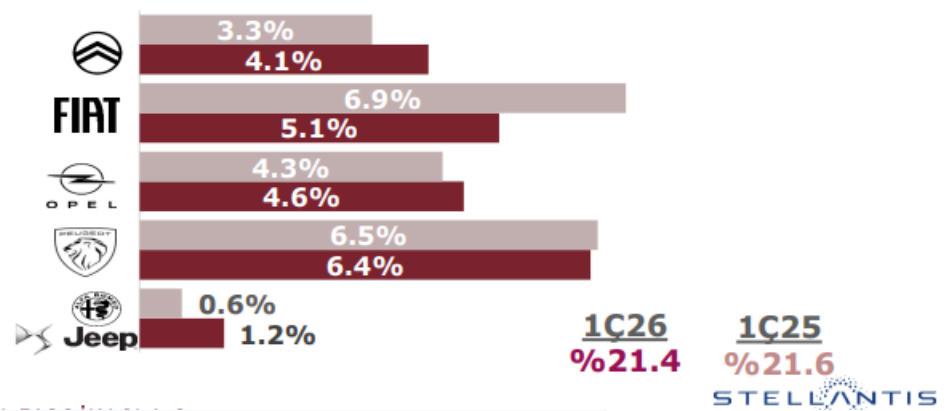


Koc

Toplam hafif ticari araç pazar payı



Toplam binek araç pazar payı



STELLANTIS

Güçlenen Distribütörlük Yapısı ve Çeşitlenen Ürün Portföyü

TOFAŞ SATIŞ HACİMLERİ

İç Piyasa	1Ç26	1Ç25	↑↓
Üretimden	15,881	19,662	-19%
Hafif ticari araç	4,986	2,742	82%
Binek araç	10,895	16,920	-36%
İthalat	60,908	6,869	787%
Hafif ticari araç	24,913	6,052	312%
Binek araç	35,995	817	n.m
Toplam iç piyasa hacimleri	76,789	26,531	189%
İhracat	1Ç26	1Ç25	↑↓
Hafif ticari araç	16,466	5,443	203%
Binek araç	-	1,010	-100%
Toplam ihracat hacimleri	16,466	6,453	155%
TOPLAM	1Ç26	1Ç25	↑↓
Hafif ticari araç	46,365	14,237	226%
Binek araç	46,890	18,747	150%
TOPLAM HACİM	93,255	32,984	183%

Şirketin faaliyet yapısı; geniş marka portföyü, artan hafif ticari araç ağırlığı ve ihracat tarafındaki büyüme sayesinde desteklenmektedir. Özellikle hafif ticari araç segmentinde %48,7 seviyesine ulaşan pazar payı şirketin sektördeki güçlü rekabet avantajını koruduğunu göstermektedir. Toplam hafif araç pazar payı ise %27,1 seviyesinde gerçekleşmiştir. Üretim miksinde hafif ticari araçların payının %65 seviyesine yükselmesi operasyonel verimlilik ve ürün karmaşıklığı açısından olumlu değerlendirilmiştir.

Tofaş'ın üretim altyapısı devam eden K0 ve K9 yatırımları ile desteklenmekte olup, şirket üretim kapasitesini ve ihracat kabiliyetini artırmaya yönelik yatırımlarını sürdürmektedir. K9 projesinde üretimin Eylül 2026'da başlaması planlanırken, Kuzey Amerika ihracatına yönelik yatırımlar da devam etmektedir. Bu yatırımların orta ve uzun vadede şirketin operasyonel büyümesini desteklemesi beklenmektedir.

Genel olarak Tofaş'ın iş modeli; güçlü marka yapısı, yaygın satış ağı, artan distribütörlük faaliyetleri, hafif ticari araç segmentindeki lider konumu ve ihracat büyümesi ile desteklenen entegre operasyonel yapı üzerine kuruludur. Şirketin ölçek ekonomisi, ürün çeşitliliği ve devam eden yatırımları operasyonel dayanıklılığı destekleyen temel unsurlar arasında yer almaktadır.

Bilanço ve Nakit Yönetimi

Tofaş, 2026 yılının ilk çeyreği itibarıyla büyüyen operasyonel hacmine rağmen bilanço yapısını korumaya devam etmiştir. Şirketin nakit ve nakit benzerleri 21,0 milyar TL seviyesinde bulunurken, kısa ve uzun vadeli finansal borçların toplamı 69,4 milyar TL seviyesinde gerçekleşmiştir. Bu doğrultuda şirketin net borç pozisyonu 48,4 milyar TL olarak kaydedilmiştir.

Toplam varlıklar 200,8 milyar TL seviyesine yükselirken, toplam yükümlülükler 141,9 milyar TL ve toplam özkaynaklar 59,0 milyar TL seviyesinde gerçekleşmiştir. Artan operasyonel ölçek ve Stellantis entegrasyonu sonrası genişleyen faaliyet yapısı bilanço büyüklüğünü destekleyen temel unsur olmuştur.

İlk çeyrekte net borç pozisyonundaki artışta işletme sermayesi ihtiyacındaki yükseliş etkili olmuştur. Özellikle stokların 18,5 milyar TL seviyesinden 33,2 milyar TL'ye yükselmesi işletme sermayesi ihtiyacını artırırken, ticari borçlar 53,9 milyar TL seviyesine ulaşmıştır. Şirketin genişleyen distribütörlük faaliyetleri ve artan satış hacimleri işletme sermayesi tarafındaki büyümenin temel nedenleri arasında yer almıştır. Ayrıca dönem içerisinde gerçekleştirilen 10 milyar TL tutarındaki temettü ödemesi de net borç pozisyonundaki artışta etkili olmuştur.

Şirket, dönem içerisinde K0 ve K9 projeleri kapsamında yatırım harcamalarını sürdürürken, 2026 yılı için toplam 250 milyon Euro yatırım harcaması hedefini korumuştur. K9 projesinde üretimin Eylül 2026'da başlaması planlanırken, Kuzey Amerika ihracatına yönelik yatırımların da devam ettiği görülmektedir.

Şirketin toplam borç/özkaynak oranı %191,9 seviyesinde gerçekleşirken, cari oran 1,38x düzeyinde bulunmaktadır. Artan yatırım harcamaları ve operasyonel büyümeye rağmen Tofaş'ın güçlü satış hacmi, yaygın marka yapısı ve ölçek ekonomisi bilanço görünümünü destekleyen temel unsurlar arasında yer almaktadır. Şirket, artan işletme sermayesi ihtiyacı ve yüksek temettü ödemesine rağmen bilanço dayanıklılığını korumayı sürdürmüştür.

Finansal Oran Analizi

1Ç26 itibarıyla Tofaş'ın özkaynak kârlılığı %5,29, aktif kârlılığı ise %1,76 seviyesinde gerçekleşmiştir. Geçen yılın aynı döneminde negatif bölgede bulunan net kârlılık göstergeleri, operasyonel toparlanma ve artan satış hacimlerinin etkisiyle yeniden pozitif bölgeye geçmiştir. Şirketin net kâr marjı %3,14 seviyesinde gerçekleşirken, brüt kâr marjı %7,50, FAVÖK marjı ise %2,69 seviyesinde oluşmuştur. Özellikle Stellantis entegrasyonu sonrası artan operasyonel ölçek ve ürün miksindeki iyileşme kârlılık görünümünü destekleyen temel unsurlar arasında yer almıştır.

Borçluluk tarafında toplam borç/özkaynak oranı %191,95 seviyesinde gerçekleşirken, finansal kaldıraç oranı %65,75 düzeyinde bulunmaktadır. Cari oran 1,38x, nakit oran ise 0,23x seviyesinde gerçekleşmiştir. Artan yatırım harcamaları ve işletme sermayesi ihtiyacına rağmen şirketin güçlü satış performansı bilanço görünümünü desteklemeye devam etmektedir.

Operasyonel Verimlilik

Şirketin stok devir hızı 10,29 seviyesinde gerçekleşirken, stok devir süresi 35,46 gün olarak kaydedilmiştir. Alacak devir hızı 6,72 seviyesinde, alacak tahsil süresi ise 54,34 gün düzeyinde gerçekleşmiştir. Ticari borç devir süresi 52,64 gün olurken, faaliyet döngüsü 37,17 gün seviyesinde oluşmuştur. Bu görünüm, artan operasyonel hacme rağmen şirketin işletme sermayesi yönetiminde kontrollü yapısını koruduğunu göstermektedir.

2026 Beklentileri

Tofaş, 2026 yılına ilişkin beklentilerinde yurtiçi pazara yönelik öngörülerini aşağı yönlü revize ederken, ihracat ve üretim tarafındaki beklentilerini yukarı yönlü güncellemiştir. Şirket, yurtiçi hafif araç pazarı beklentisini önceki 1,3-1,4 milyon adet seviyesinden 1,2-1,3 milyon adet aralığına çekerken, Tofaş yurtiçi satış beklentisini ise 350-370 bin adet seviyesinden 320-350 bin adet aralığına revize etmiştir.

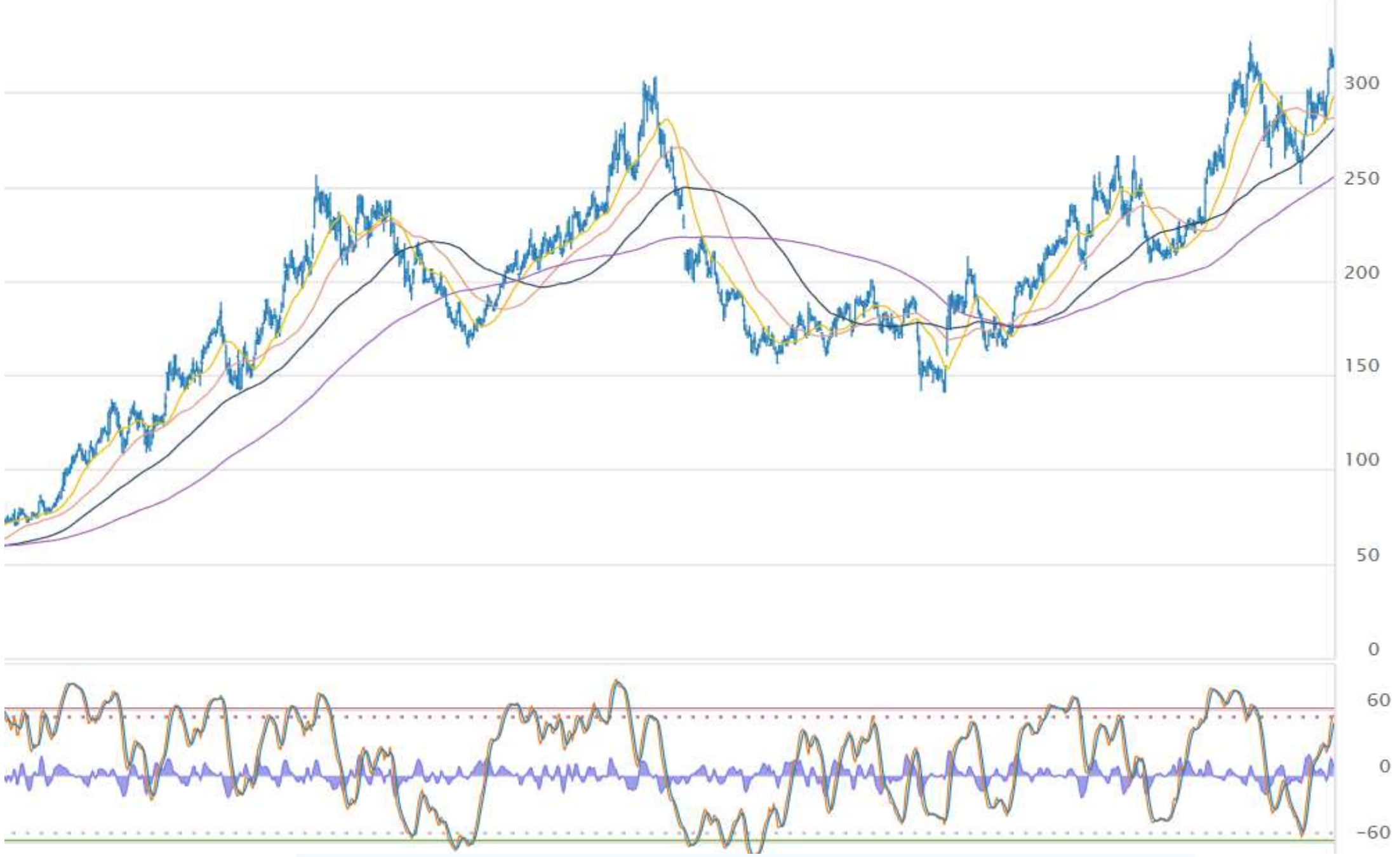
Buna karşın ihracat tarafında güçlü görünümün devam etmesiyle birlikte ihracat beklentisi 65-75 bin adet seviyesinden 70-80 bin adet aralığına yükseltilmiştir. Toplam üretim beklentisi ise 140-150 bin adet seviyesinden 145-155 bin adet aralığına çıkarılmıştır. Özellikle K0 modelindeki güçlü talep ve yeni versiyonların katkısı üretim ve ihracat görünümünü destekleyen temel unsurlar arasında yer almaktadır.

Şirket, 2026 yılı için 250 milyon Euro seviyesindeki yatırım harcaması hedefini korurken, K9 projesi kapsamında devam eden yatırımların operasyonel kapasiteyi desteklemesi beklenmektedir. Karlılık tarafında ise şirket, 2026 yılı vergi öncesi kâr marjı beklentisini %3-%4 aralığında korurken, 2028 yılı için %5-%7 seviyesindeki orta vadeli marj hedefini sürdürmüştür.

GÖRÜNÜM 2026T

	ÖNCEKİ	YENİ
Yurtiçi Hafif Araç Pazarı (PC+LCV) (adet)	1.3mn - 1.4mn	1.2mn - 1.3mn
Tofaş Yurtiçi Pazar Satışları (adet)	350K - 370K	320K - 350K
İhracat adetleri	65K - 75K	70K - 80K
Toplam Üretim Adetleri	140K - 150K	145K - 155K
Yatırımlar	€250mn	€250mn
Vergi Öncesi Kar Marjı 2026T 2028T	3-4% 5-7%	3-4% 5-7%

Teknik Görünüm



Teknik Göstergeler

Göstergeler	Kısa Vadeli		Ort Vadeli		Uzun Vadeli	
	Değer	Karar	Değer	Karar	Değer	Karar
Stochastic	88.77	NÖTR	79.27	AL	86.22	AL
RSI	64.87	AL	63.99	AL	58.35	AL
Williams%R	-16.88	AL	-9.41	AL	-6.07	NÖTR
Momentum	108.56	AL	100.10	AL	191.98	AL
MACD	8.38	AL	17.31	AL	43.41	AL
ADX	18.25	AL	20.27	AL	14.47	AL
CCI	115.44	NÖTR	135.02	NÖTR	124.31	NÖTR
Ultimate Oscillator	77.71	NÖTR	70.50	NÖTR	67.02	NÖTR
ROC	8.56	NÖTR	0.10	NÖTR	27.74	NÖTR
Hareketli Ortalama	308.98	NÖTR	293.66	NÖTR	269.02	NÖTR
Al Sayısı	5		6		5	
Sat Sayısı	0		0		0	
Nötr Sayısı	5		4		5	

Pivot Noktaları

Pivot Yöntemi	Kapanış Fiyatı	Destek Noktaları			Pivot Noktası	Direnc Noktaları		
		Ds1	Ds2	Ds3		Dr3	Dr2	Dr1
Klasik	317.00	306.25	309.50	313.25	316.50	320.25	323.50	327.25
Camarilla	-	315.08	315.72	316.36	316.50	317.64	318.28	318.93
Fibonacci	-	309.50	312.17	313.83	316.50	319.17	320.83	323.50
Demarks's	-	-	-	311.38	316.50	318.38	-	-

Burada yer alan yatırım bilgi, yorum ve tavsiyeleri yatırım danışmanlığı kapsamında değildir. Yatırım danışmanlığı hizmeti, yetkili kuruluşlar tarafından kişilerin risk ve getiri tercihleri dikkate alınarak kişiye özel sunulmaktadır. Burada yer alan yorum ve tavsiyeler ise genel niteliktedir. Bu tavsiyeler mali durumunuz ile risk ve getiri tercihlerinizle uygun olmayabilir. Bu nedenle, sadece burada yer alan bilgilere dayanılarak yatırım kararı verilmesi beklentilerinize uygun sonuçlar doğurmayabilir. **Bu raporda yer alan bilgiler A1 CAPITAL Yatırım Menkul Değerler A.Ş.'nin Araştırma Bölümü tarafından bilgi verme amacıyla hazırlanmış olup** herhangi bir hisse senedinin alım satımına ilişkin bir teklif içermemektedir. Veriler, güvenilir olduğuna inanılan kaynaklardan alınmıştır. Bu kaynaklardaki hata ve eksikliklerden ve bu bilgilerin ticari amaçlı kullanılmasından doğabilecek zararlardan A1 CAPITAL Yatırım Menkul Değerler A.Ş. hiçbir şekilde sorumlu tutulamaz. **İşbu rapordaki tüm görüş ve tahminler, söz konusu rapor tarihiyle A1 CAPITAL Yatırım Menkul Değerler A.Ş. Araştırma Bölümü'ne ait olup** diğer GÜLER HOLDİNG Grubu şirketlerinin görüş ve tahminlerini temsil etmemektedir. Bu rapordaki tüm görüş ve bilgiler önceden haber verilmeksizin değiştirilebilir. A1 CAPITAL Yatırım ve diğer grup şirketleri bu raporda adı geçen şirketlerin hisselerinde pozisyon sahibi olabilir veya işlem yapabilir. Ayrıca, yatırımcılar bu raporda adı geçen şirketlerle A1 CAPITAL Yatırım ve diğer grup şirketlerinin yatırım bankacılığı ve/veya diğer iş ilişkileri içinde olabileceğini veya bu tür iş fırsatları arayışında olabileceğini kabul ederler.

Özge BEYHAN – Araştırma Uzmanı

Yatırım Artık Daha Kolay!

A1 Capital'in güçlü altyapısı, uzman kadrosu ve yenilikçi dijital çözümleriyle yatırım yapmaya bugün başlayın.

Hemen Hesap Aç



alcapital.com.tr

Genel Müdürlük

Esentepe Mah. Büyükdere Cad. 1. Levent Plaza No:173 Kat:5, 34394
Şişli / İstanbul
E-Posta: info@alcapital.com.tr Telefon: 0212 371 18 00

Adana

Adana - Telefon: 0322 970 02 30
Çınarlı Mahallesi, Ziyapaşa Bulvarı, Günep
Ziyapaşa İş Merkezi, Bina No:78 Kat:9 Daire:905
Seyhan / ADANA

Ankara

Ankara - Telefon: 0312 419 04 77
Tunalı Cad. No:14/4 Çankaya / ANKARA

Ankara Çankaya - Telefon: 0312 309 02 60
Mustafa Kemal Mah. Dumlupınar Bulvarı No:266
Tepe Prime İş Merkezi B Blok No:62 06800 Çankaya / ANKARA

Ankara Dumlupınar - Telefon: 0312 970 50 08 / 0312 970 50 09
Mustafa Kemal Mah. Dumlupınar Bulvarı No:266
Tepe Prime İş Merkezi C Blok 5. Kat No:69 Çankaya / ANKARA

Ankara Tunalı Hilmi - Telefon: 0312 466 66 71
Remzi Oğuz Arık Mahallesi, Tunalı Hilmi Caddesi No:114
Çankaya / ANKARA

Antalya

Antalya - Telefon: 0242 324 09 00
Şirinyalı Mah. Lara Cad. No:100 Ayselî Göksoy Apt.
Kat:1 Daire:4 Muratpaşa / ANTALYA

Bursa

Bursa - Telefon: 0224 233 30 83
Küçükbalıklı Mah. Başaran Sok. No:6 Osmangazi / BURSA

Çanakkale

Çanakkale - Telefon: 0286 218 04 00
Barbaros Mah. Atatürk Cad. Kıyı AVM No:25-32 Merkez / ÇANAKKALE

Eskişehir

Eskişehir - Telefon: 0222 502 01 64
Hoşnudiye Mah. İsmet İnönü 1. Cad. No:13
Yalçın Kılıçoğlu Plaza Kat:5 Daire:508 Tepebaşı / ESKİŞEHİR

İzmir

İzmir - Telefon: 0232 404 01 21
Cumhuriyet Bulvarı No:64 Kat:7 D:11-12 Konak / İZMİR

İzmir Konak - Telefon: 0232 402 30 71 - 0232 402 30 72
Halkapınar Mahallesi, 1203/1 Sokak Megapol Çarşı Kule No:5-7
Kat:15 Daire:153 Konak / İZMİR

İstanbul

İstanbul Ataşehir - Telefon: 0216 688 42 40
Barbaros Mah. Gelincik Sok. Uphill Court C3 Blok, No:2
Daire:1 Ataşehir / İSTANBUL

İstanbul Beylikdüzü - Telefon: 0212 852 44 39
Barbaros Hayrettin Paşa Mah. 1997 Sok. Phuket Life
Residence No:12 Kat:5 Daire No:41 Esenyurt / İSTANBUL

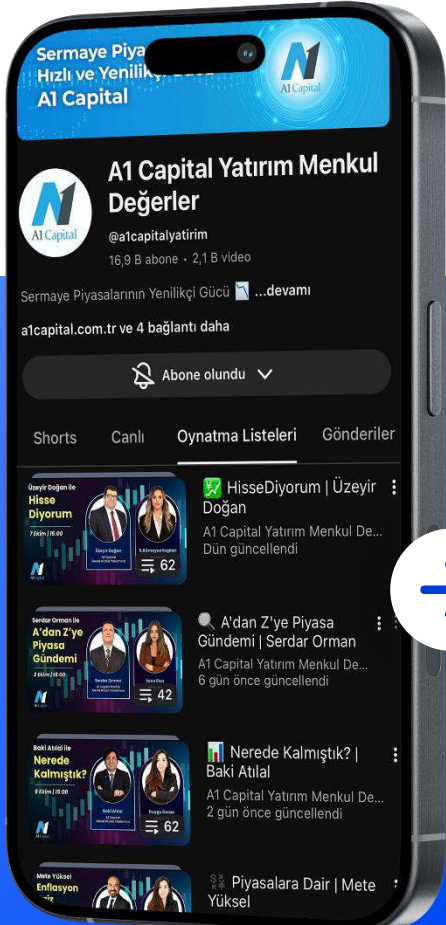
İstanbul Göztepe - Telefon: 0216 407 26 22
Bağdat Cad. Permiz Apt. No:251/10 Caddebostan - Kadıköy / İSTANBUL

İstanbul Merkez - Telefon: 0212 371 18 00
Beybi Giz Plaza Meydan Sokak No:1 Kat:2 Maslak / İSTANBUL

İstanbul Kadıköy - Telefon: 0216 338 35 36
Osmanağa Mah. Osmancık Sok. Emin Han No:12/105 Kadıköy / İSTANBUL

İstanbul Nuro Tower - Telefon: 0212 371 43 56
Ezizetpaşa Mahallesi, Yenyol Caddesi No:3 Nuro Tower
Kat:31 Ofis No:3109 İç Kapı No:243 Şişli / İSTANBUL

İstanbul Zorlu - Telefon: 0212 845 8205
Levazım Mahallesi Kuru Sokağı No:2 R3 Kule T242 Beşiktaş / İSTANBUL



Bizi Takip Edin!



YouTube
/@alcapitalyatirim

Uzman Yorumuyla Piyasalar

Uzmanlarımızın katılımıyla hazırlanan analiz videoları, haftalık borsa yorumları ve ekonomik gelişmelere dair değerlendirmeleri YouTube kanalımızdan izleyebilirsiniz.